

Bien-être & Prévention

La Dermocosmétique

Descriptif

« La pharmacie d'officine est en train de subir un changement en profondeur, soumise à de nombreuses contraintes mais également d'opportunités. L'accompagnement du patient et son apprentissage à la préservation de son capital santé s'inscrivent pleinement dans les nouvelles missions de la pharmacie. Cette formation a pour but d'améliorer les compétences de l'équipe officinale et d'émettre un sens critique sur les produits dermocosmétiques pour mieux conseiller les patients.

Programme

Début de formation 9h

Connaissance de la peau (3h)

Tour de table et évaluation pré formation
Définition et rôle de la peau
Structures et fonctions de la peau
Les différents types de peau : caractéristiques et visuel

- Les différents phototypes
- La peau d'enfant
- La peau d'un sénior
- Les peaux lésées
- La peau de la femme enceinte

Pause matin 11h

Impact des conditions de vie sur la peau : caractéristiques et produits adaptés

- Soleil
- Froid, vent, chaleur
- Pollution
- Activités sportives

Pause déjeuner 12h15

La fabrication d'un cosmétique (2h)

Matières premières et actifs les plus utilisés
Les tests effectués en cosmétique
Description des allégations les plus courantes
Le packaging en cosmétique
Son rôle
Les innovations du marché

Pause après-midi 15h15

Applications concrètes à l'officine (2h)

Référencer une marque en cosmétique
Choix du positionnement dans le linéaire
Donner du sens à son client

Conclusion

Fin de la formation 18h

Objectifs

Mettre à jour ses connaissances sur la structure de la peau et le fonctionnement cutané. Adapter son conseil en fonction des différents phototypes de peau et identifier les cas les plus fréquents de peaux dites « lésées ». Apprendre à identifier les actifs les plus courants dans la liste INCI des ingrédients pour mieux appréhender les différents produits. Comprendre les mentions écrites sur les packaging et tests associés pour émettre un conseil avisé et critique au comptoir.

Pédagogie

Remise d'un livret de stage Caducée. Présentation de la formation avec support vidéoprojecteur
Alternance d'apports théoriques et pratiques. Etude de cas concrets et mise en situation
Evaluations pré et post formation et attestation de validation de la formation

Public & Pré-requis

Accueil de 8 à 20 stagiaires
Pharmaciens titulaires, pharmaciens adjoints, préparateurs qualifiés.

Formateur

Olivia AUDURIER
Docteur en pharmacie, prix de thèse de la société de pharmacie de Bordeaux. DU de pharmacien orthésiste. Pharmacienne adjointe en officine. Formatrice au sein de l'école de formation Caducée vecteur de performance.

Modalités Pratiques

1 journée de formation de 8 heures.
Cout de la formation : 250€ HT de frais pédagogiques & 57€ HT de frais de présence
Prise en charge ANDPC ou FIF PL pour les titulaires
Devis à soumettre à l'OPCA-PL pour prise en charge des pharmaciens adjoints et des préparateurs