

Actes Pharmaceutiques

L'orthopédie et le petit appareillage

Descriptif

Cette formation a pour but d'étoffer de manière significative les connaissances et la pratique de l'équipe officinale pour développer le rayon de l'orthopédie.

Au travers de mises en situation et de jeux de rôle elle permettra d'assurer un conseil associé spécifique et des réflexes de suivi du patient. Une partie de la journée sera dédiée à l'élaboration d'un réseau avec les prescripteurs

Programme

Début de la formation 9h

Connaissances fondamentales préalables à la pratique

Tour de table, adaptation du contenu aux attentes
Rôle de l'orthèse
Anatomie générale de l'articulation mobile
Notions de proprioception
Pathologies articulaires traumatiques inflammatoires et dégénératives
Entorse, luxation, fracture, arthrose
Conditions de facturation à la sécurité sociale et renouvellement des ordonnances

Pathologies, traumatologie courante des membres inférieurs

Rappels anatomiques cheville et pied
Entorse de la cheville (Cas pratiques, arbre décisionnel, appareillage, conseils associés)
Pathologies courantes du pied, épine Calcanéenne, Hallux Valgus
Rappels anatomiques du genou
Entorse du genou (Cas pratiques, arbre décisionnel, appareillage, conseils associés)
La gonarthrose

Pause déjeuner 12h15

Pathologies, traumatologie courante des membres supérieurs

Rappels anatomiques de l'épaule, de la main, du poignet, du coude
Pathologies et traumatologies associées
Luxations, fractures et entorses, tendinites, canal carpien, rizarthrose
Cas pratiques reprenant des situations comptoirs types
Appareillages des différentes situations
Les conseils associés à la vente

Pathologies, traumatologie courante du tronc, du rachis, des cervicales

Rappels anatomiques de la colonne vertébrale
Pathologies dorsales, les identifier et les différencier
Lumbago, sciatique, arthrose
Ateliers pratiques pour la pose d'une ceinture dorsale
Savoir appareiller correctement le cou
Les conseils associés à la vente

Communiquer son expertise en orthopédie

Analyse de l'ordonnance en orthopédie, les réflexes à adopter
Créer une communication impactante et un espace orthopédie agréable
Fabrication d'outils d'aide à la prise de contacts avec les prescripteurs et d'entretiens patients
Bilan de la journée, évaluation post formation à chaud

Fin de la formation 17h30

Objectifs

Maîtriser le conseil en orthopédie et le suivi des patients particuliers.
Connaître les principales pathologies articulaires traumatiques inflammatoires et dégénératives.
Connaître les notions de proprioception
Développer ce segment à l'officine de manière spécifique.
Maîtriser le conseil associé au travers des jeux de rôle.
Développer un réseau pour travailler son offre et ses services en relation avec les prescripteurs

Pédagogie

Remise d'un livret de stage Caducée.
Présentation de la formation avec support vidéoprojecteur.
Alternance d'apports théoriques et pratiques
Ateliers pratiques de fabrication d'orthèses
Evaluation pré formation
Evaluation post formation et attestation de fin de stage

Public & Pré-requis

Accueil de 8 à 20 stagiaires
Pharmaciens titulaires, adjoints & préparateurs

Formateur

Modalités Pratiques

1 journée de formation de 8 heures.
Coût de la formation : 250€ HT de frais pédagogiques & 57€ HT de frais de présence
Prise en charge ANDPC ou FIF PL pour les titulaires
Prise en charge Actaliens des pharmaciens adjoints et des préparateurs